

Find us on: www.gnetindonesia.com

 [gnetindonesia](https://www.facebook.com/gnetindonesia)  [@gnetindonesia](https://www.instagram.com/gnetindonesia)

HEAD OFFICE

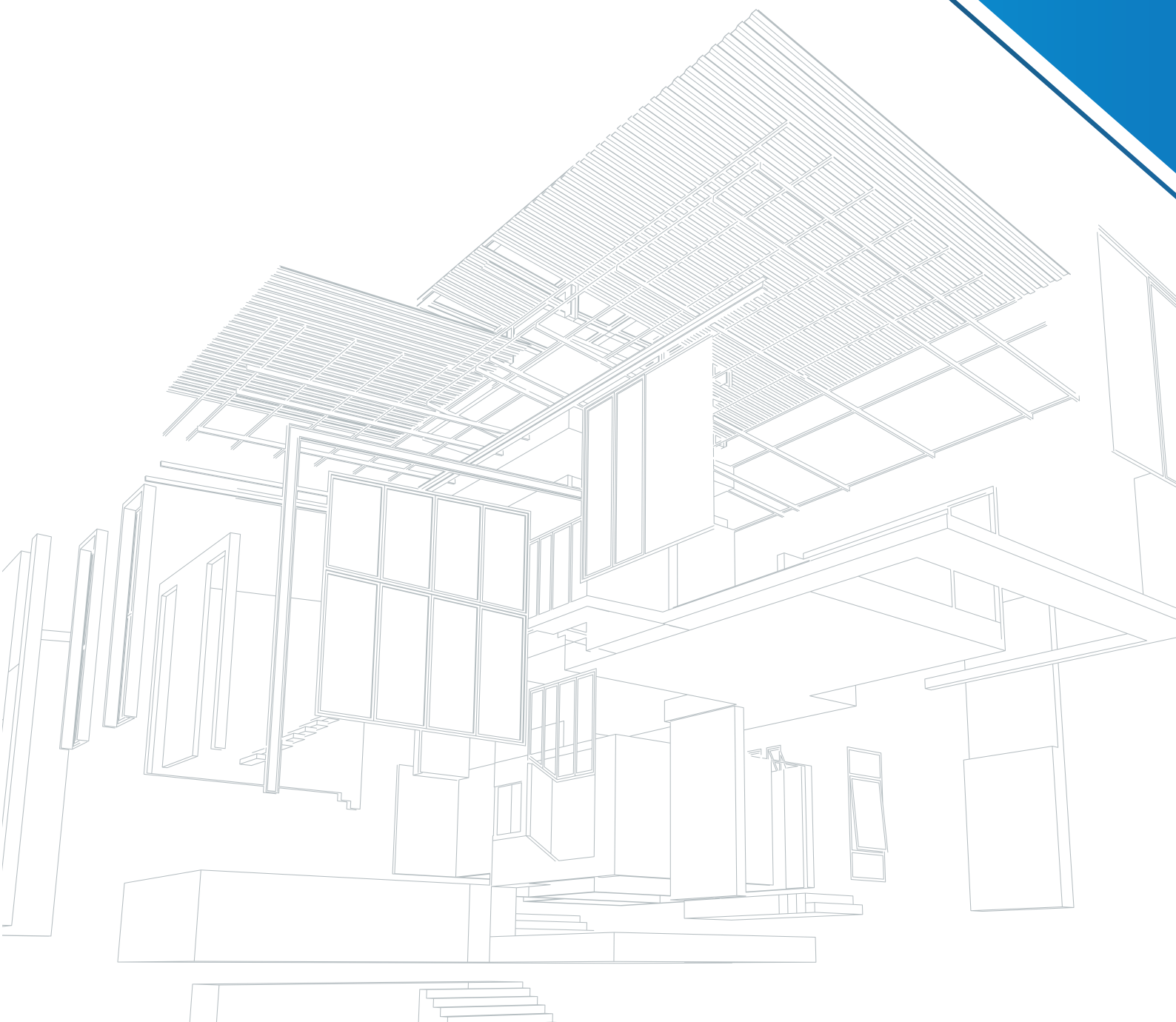
Springhill Office Tower Lt. 5, Unit A-H (Samping Hotel Swiss-Belinn Kemayoran)
Jl. Benyamin Sueb Ruas D7 Blok D6. Kec. Pademangan. Jakarta Utara 14410
Telp : (021) 260 51725 Fax : (021) 260 51730



COMPANY PROFILE

PT. GLOBAL INDONESIA ASIA SEJAHTERA

A Subsidiary Company of GLOBAL Group



CONTENTS

- ▶ Milestone 1
- ▶ Networks 2
- ▶ Infrastructure & People 3
- ▶ Building Solution 4
- ▶ Beyond Distribution 5
- ▶ Brands 6
- ▶ Company Outlets 7



MILESTONE

1998

Membuka Toko bangunan pertama di Pekanbaru - Riau dengan nama PD . Tribuana, menjadi cikal bakal seluruh perusahaan distribusi PT. Global Indonesia Asia Sejahtera (GIAS).

First store opened in Pekanbaru - Riau named PD Tribuana, and become the first milestone to entire distribution company of PT. Global Indonesia Asia Sejahtera (GIAS).

2003

- ◆ PD. Tribuana mulai memproduksi sendiri beberapa produk metal, serta membuat pabrik lis profil gipsum di tahun yang sama.
- ◆ Membuka cabang di Lampung.
- ◆ *PD. Tribuana started to produce a number of metal product on its own, and builds a gypsum profile factory in the same year.*
- ◆ *Was opened in Lampung.*



2005

- ◆ Membuka cabang di Lubuk Linggau.
- ◆ *Was opened in Lubuk Linggau.*



2007

- ◆ Membuka cabang di Bandung dan Semarang.
- ◆ *Was opened in Bandung and Semarang.*



2011

- ◆ PT. GIAS menja nasional deng Jakarta kemud titik distribusi di Tanjung Pin
- ◆ *PT. GIAS turned company by en Jakarta and the the next distrib at Tanjung Pin*



2000

- ◆ PT. GIAS dibuka di Batam.
- ◆ *PT. GIAS opened in Batam.*



2004

- ◆ Membuka cabang di Jambi dan Palembang.
- ◆ *Was opened in Jambi and Palembang.*

2006

- ◆ Membuka cabang di Bengkulu dan Samarinda.
- ◆ *Was opened in Bengkulu and Samarinda.*

2010

- ◆ Membuka cabang di Makassar dan Surabaya.
- ◆ *Was opened in Makassar and Surabaya.*

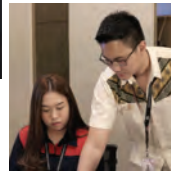
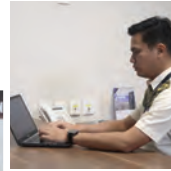
24
YEAR
JOURNEY OF EXPERIENCES AND CONTINUES

di perusahaan
an memasuki
ian membuka
selanjutnya
ang.

l to national
tering
en opening
ution point
ang.

2013

- ◆ Membuka cabang di Jember dan Pontianak.
- ◆ Was opened in Jember and Pontianak.



2016

- ◆ Diluncurkannya brand GNET sebagai trademark bersamaan dengan pameran Indobuildtech.
- ◆ Membuka cabang di Madiun, Cirebon dan Manado.
- ◆ Officially launched GNET as a trademark brand along with the Indobuildtech Exhibitio Event.
- ◆ Was opened in Madiun, Cirebon and Manado.

2019

- ◆ PT GIAS melebarkan sayap di beberapa daerah antara lain Bali, Gorontalo, Berau, Serang, Tasikmalaya, Medan. Hal ini bertujuan untuk memperkuat Jaringan distribusi Produk GNET ke seluruh Indonesia.
- ◆ PT GIAS has spread its wings in several area, including Bali, Gorontalo, Berau, Tasikmalaya and Medan. This arm to strengthen the distribution network of GNET products throughout Indonesia.

2021

- ◆ Membuka cabang di Kendari.
- ◆ Was opened in Kendari.



2012

- ◆ Mengukuhkan nama PT. GIAS sebagai perusahaan distribusi nasional.
- ◆ Membuka cabang di Balikpapan.
- ◆ PT. GIAS established as national distribution company.
- ◆ Was opened in Balikpapan.

2015

- ◆ PT. GIAS memindahkan kantor pusat dari pekanbaru ke Jakarta (Springhill office tower).
- ◆ Membuka cabang di Purwokerto dan Yogyakarta.
- ◆ PT. GIAS relocated head office from Pekanbaru to Jakarta.
- ◆ Was opened in Purwokerto and Yogyakarta.

2017

- ◆ PT. GIAS mendapatkan apresiasi dari Indonesia Property And Bank Award sebagai : "Pendatang Baru Ekspansif Dalam Bisnis Bahan Bangunan Nasional".
- ◆ Membuka cabang di Banjarmasin.
- ◆ PT. GIAS awarded by Indonesia Property And Bank as "Indonesia's most expansive new national building material company".
- ◆ Was opened in Banjarmasin.

2020

- ◆ Membuka cabang di Banjarmasin. Dalam rangka untuk terus memperkuat jaringan distribusi Produk -produknya ke seluruh Indonesia. PT GIAS telah mempersiapkan pengembangan area bisnisnya di beberapa daerah antara lain Palangkaraya, Palu, Kendari, Lombok, Bojonegoro dan Pati.
- ◆ In order to continue to strengthen the distribution network of its products throughout Indonesia. PT GIAS has prepared the development of its business areas in several areas including Palangkaraya, Palu, Kendari, Lombok, Bojonegoro and Pati.

2022

- ◆ Membuka cabang di Pati dan Bojonegoro.
- ◆ Membuka cabang di Sukabumi
- ◆ Membuka cabang di Kotamobagu
- ◆ Membuka cabang di Kediri
- ◆ Membuka cabang di Palu
- ◆ Membuka cabang di Lombok
- ◆ Membuka cabang di Ternate
- ◆ Membuka cabang di Solo
- ◆ Membuka cabang di Lahat
- ◆ Gias Was opened branch in Pati and Bojonegoro, Sukabumi, Kotamobagu, Kediri, Palu, Lombok, Ternate, Solo, Lahat.

NETWORK



“ Management of the distribution supplies evenly and efficiently to all potential area in Indonesia as a guarantee of certainty product availability, smooth logistics and the quality of products received to customers.

“ Pengelolaan distribusi pasokan secara merata dan efisien ke seluruh wilayah potensial di Indonesia sebagai jaminan kepastian ketersediaan produk, kelancaran logistik dan kualitas produk yang diterima sampai ke konsumen.



Covered 51 Outlets

of Indonesia's nationwide **major markets**
Including **40 company** owned IT integrated outlets.





Springhill Jakarta Head Office

Menempati gedung perkantoran dengan total area seluas 1225 m yang berlokasi di Kemayoran, salah satu kawasan dengan pertumbuhan paling pesat di wilayah Jakarta Utara. Property kantor dengan status kepemilikan adalah wujud komitmen jangka panjang eksistensi perusahaan.

Occupying total area of 1225 m in a premium office building located at Kemayoran, one of the fastest growing districts in North Jakarta. Company privately owned of this property reflects the long-term commitment of company.



161.000 m² Logistic Warehouse Space

Tersebar di 36 titik gudang logistik di seluruh Indonesia, adalah jaminan untuk kelancaran distribusi dan konsistensi ketersediaan produk dalam melayani kebutuhan pelanggan dan pasar, serta kesiapan untuk masa depan pengembangan usaha perusahaan.

Spread in over than 36 spots of logistic warehouse through out Indonesia, ensuring smooth distribution and consistent product availability for providing best service for markets and customers' needs today, as well as company's future development platform.



150 Units Delivery Truck & 39 Units Forklift

Mendukung ketepatan, kecepatan dan fleksibilitas pengiriman produk sebagai salah satu kunci daya saing perusahaan dan kualitas pelayanan pelanggan. Sehingga produk-produk yang didistribusikan perusahaan dapat diterima konsumen dalam jumlah dan waktu yang tepat, serta dengan kualitas yang terbaik.

Reinforcing delivery in high accuracy, speed and flexibility is company's key competitiveness advantages for quality customer service. Our command is ensuring all distributed goods to be received by customers in the right time, right amount and in its best quality.



Integrated IT Systems

Dengan pengembangan perusahaan yang masif, sistem bisnis yang berbasis IT mutlak dibutuhkan agar seluruh operasional perusahaan dapat berjalan baik dan terkendali. Ketersediaan data yang cepat dan akurat memungkinkan perusahaan selalu melakukan peninjauan kinerja secara efektif, sehingga tepat dalam penetapan strategi perusahaan untuk jangka pendek, menengah dan panjang.

In today massive company development, IT empowerment is the answer for the real time monitoring and controlling to operation and business management system & performance. In time and accurate data will enable and ease company's reviewability, thus setting required short, medium and long terms strategy.

INFRASTRUCTURE & PEOPLE



1188 Professional Total Headcounts

Didukung oleh sumber daya manusia yang kompeten di bidangnya dalam mendukung aktivitas perusahaan hingga ke cabang seluruh Indonesia.

Powered by skillful human resources in each competency in order to support whole company's dynamic activities from Head Office to all branches throughout Indonesia.



207 Experiences Field Sales Force

Sukses menjaga dan melakukan penetrasi pasar adalah hasil dari pendayaan Sales lapangan berpengalaman, yang menjadi ujung tombak pemasaran efektif ke pelanggan dan bagian dari sumber informasi aktual dalam penetapan arah strategi pengembangan bisnis perusahaan yang berkesinambungan.

Business success in market maintaining and penetrating is aid on empowerment of experienced field sales team, as the front liners to effective customer approaches, and contribute reliable accurate market information for building and executing company's strategy to sustainable development.



60 Dedicated Corporate Support Personals

Mengelola sistem perusahaan dengan manajemen korporasi yang modern dan profesional, sebagai mitra kerja yang mendukung secara efektif ke organisasi internal sebagai fungsi pemasaran dan operasional, serta menjembatani komunikasi principal ke semua jaringan outlet dan pelanggan.

Managing company with modern and professional management system, incorporating effectively to internal organization for marketing & operations support, as well as ensuring good communication from principals to whole networks and customers.



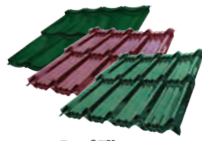
Open Management Strive for Excellence

Upaya berlanjut dengan perubahan di dalam manajemen perusahaan untuk selalu beradaptasi dengan tuntutan kebutuhan organisasi, pelanggan dan pasar. Investasi sistem dan pelatihan manajemen aktual selalu menjadi energi pertumbuhan perusahaan saat ini dan di masa yang akan datang.

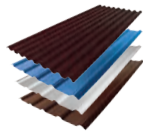
Endless company's open mindset to always be able to adapt to any changes required for a sustainable need in organization, market and business. Investment in systematic management development program is energy to company's growth today and in the future.

BUILDING SOLUTION

ROOFING



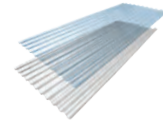
Roof Tile



Roof Deck



Trimdeck



PVC Plastic Roof



Roof Plank



Roof Accessories



UPVC Roof



Slab Rockwool Insulation



Foil Insulation



Truss & Reng



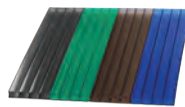
Screws



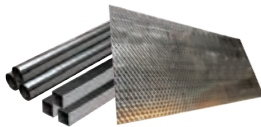
Ventilator



Water Tank



Polycarbonate



Stainless Steel



Kitchen Sink



PVC pipe



Acrylic Sheet



Paint



Nail Fastener

FURNISH

“ Mencakup produk berkualitas untuk aplikasi 4 pekerjaan utama di proyek, ”
yang akan memberikan kepuasan dan kenyamanan konsumen pemiliknya.

LINING



GNET Board



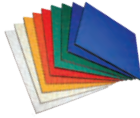
Gypsum Board



Gnet Rock Wool



GNET Board Premio



Aluminium Composite Panel



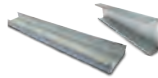
Casting & Compound



Glasswool



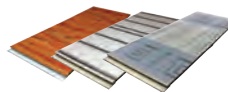
Fiberglass Joint Tape



Furing



Stud & Track



PVC Plafond



Roving



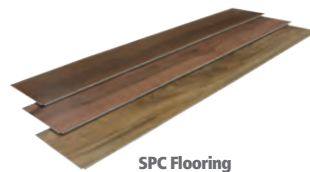
Wall Angle



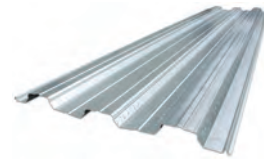
Screws



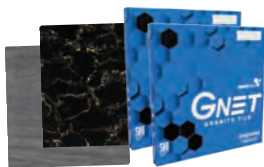
Hollow



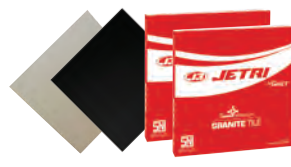
SPC Flooring



Floor Deck



Granite Tile



Granite Tile



Ceramic Tile

FLOORING

“Includes quality products for 4 main project applications,”
customers dan satisfaction dan comfort.

BEYOND DISTRIBUTION



Excellen Service

PT GIAS memaksimalkan dengan kapabilitasnya sebagai perusahaan distributor bahan bangunan Nasional terus memenuhi kebutuhan utama pelanggan dalam lingkup bahan bangunan. Pengelolaan produk dan pendistribusiannya ke seluruh cabang di Indonesia menjadi elemen panjang dalam mengolah data pesanan secara cepat untuk segera melakukan pengiriman.

Maximizing capability as national building material distribution company by continuous development in fulfilling customer needs, product range management and effectively distributed to all branches, thus enabling seamless long process of supply chain, from manufacturers to be delivered to end user customers.



Quality Assured Product

Berbagai rangkaian pengawasan mutu dan pengembangan produk juga dilakukan oleh PT GIAS dalam upaya terus memberikan produk bahan bangunan berkualitas dalam menghadapi kondisi pasar yang semakin kompleks dimana terjadi keaneka-ragaman keinginan konsumen terhadap produk yang ditawarkan. Didukung dengan berbagai sertifikat uji untuk memastikan hanya produk dan pelayanan terbaik yang akan diterima kostumer PT GIAS.

Serial tests of quality control and product development have been continuously carried out in order to provide best quality products to be customers preferences in today complex market and customers' needs. Certified by key industry standards, products are quality guaranteed as its best through company's best service in market.



Environment Care

PT Global Indonesia Asia Sejahtera (GIAS) menunjukkan tanggung jawabnya terhadap Lingkungan Hidup Indonesia dengan turut berkontribusi mengurangi sampah plastik dan menggantinya dengan Kresek GNET ECO-Friendly. Ini adalah awal GIAS memulai inisiatif promosi penggunaan Kresek ECO-Friendly yang akan digunakan oleh cabang & pelanggan PT GIAS yang tersebar dari sabang sampai Merauke.

Part of responsibility & contribution for better Indonesia, in order to reduce plastic waste, company has initiated replacement of common plastic bag usage into GNET eco-friendly one. This is the beginning of company's initiative to promote eco-friendly plastic bag to all branches and customers across Indonesia.



Integrated National Marketing Team

Lebih dari 20 perwakilan marketing lokal tersebar di cabang-cabang utama untuk memaksimalkan strategi branding dan promosi produk - produk yang di distribusikan perusahaan, dengan pemahaman dan eksekusi lokal yang terbaik.

More than 20 local Marketing persons in charge are located across main branches to maximize best localized branding strategy, executions & all carried product range's promotion. The entire team are in 24 hours direct contact to head quarter's marketing team for real time updates of each branch's marketing activities.



National Integrated Community

Tidak sebatas distribusi, memastikan kualitas hasil akhir terbaik diterima konsumen telah menjadi perhatian kami. Untuk hasil akhir terbaik, bahan bangunan harus diaplikasikan oleh aplikator yang memiliki pengetahuan dan keterampilan yang mumpuni. Sejak tahun 2018, perusahaan sudah memwadhahi komunitas GNETion. Komunitas pertama yang akan menghasilkan aplikator cepat, hebat, profesional, tersertifikasi serta bisa menjadi rekan bisnis dalam dunia bahan bangunan.

Not limited to distribution, ensuring the best quality of the final product received by consumers has become our concern. For the best final result, building materials must be applied by applicators who also have good knowledge and skills. Since 2018, the company has accommodated the GNETion community, the first community that will produce fast, great, professional, and certified applicators who can also become business partners in the world of building materials.



Training Development

Keberhasilan suatu perusahaan tidak saja ditentukan oleh modal dan fasilitas yang dimiliki, tetapi juga tersedianya sumber daya manusia yang handal. Manajemen sumber daya manusia adalah potensi yang merupakan aset dan berfungsi sebagai modal di dalam organisasi bisnis dalam mewujudkan eksistensi organisasi. Human Resources Development PT GIAS memfasilitasi kegiatan pelatihan soft skill, baik secara online maupun offsite di PT GIAS pusat, agar para karyawan dapat bertumbuh dan mampu mengembangkan potensi mereka secara maksimal.

The success of a company is not only determined by the capital and facilities it has, but also the availability of reliable human resources. Human resource management is a potency and asset that function as capital in a business organization in realizing the existence of the organization. Our Human Resources Development facilitates soft skills training activities, both online and offsite at PT GIAS Head Quarter, so that all employees can grow and be able to develop their potential to the fullest.

BRANDS

Exclusive Products

GNET



Other Premium Brands :

jayaboard[®]



ROCKWOOL[®]

CONICH



INDOBOARD[®]

ITEWE
BOSET

JETRI

ISOKING
SHEAR STUD CONNECTOR



DOS
LIFE

Cat TEMBOK
Permata

COMPANY OUTLETS

BALI

Jl. Gunung Catur No. 8
Padangsambian Denpasar Barat, Bali
T: 0361 - 9099643

BALIKPAPAN

Jl. AMD Projakal Km. 5.5 Kariangau
RT. 31 Pergudangan Trade Centre
No. 22, Balikpapan - Kaltim
T: 0542 - 861750 / 0853 86602001

BANDUNG

Komp. pergudangan De Prima Tera
Blok D1 No.12A. Jl. Sapan Tegalluar
Kel. Tegalluar Kec. Bojongsoang
Jawa Barat
T: 022 - 8730 5756

BANGKA

Jl. Dua Jalur simpang air anyir
(samping Kelenteng Amal Bakti
Baturusa). Desa Batu Rusa,
kec. Merawang , Kabupaten Bangka
T: 0717 - 9105718 / 087820636032

BANJARMASIN

Pergudangan Bizpark no B2-01,
Jl Gubernur Soebarjo, Ds Kayu
Bawang, Kec Gambut, Kab Banjar,
Kalimantan Selatan.
T: 0511-7946686

BATAM

Komp. Executive Industrial Park
Blok C2 Nomor.9 Jl. Engku Putri,
Kel. Belian Kec. Batam kota,
Kota Batam
T: 0778 - 429834

BELITUNG

Jl. Padat Karya RT/RW 19/7 Desa Air
Merbau Tanjung Pandan Belitung.

BENGKULU

Jl. Salak Raya No. 12 Lingkar Timur.
Bengkulu
T: 0736-343860 / 23857

BERAU

Jl. Haji Isa II RT.34 Tanjung Redeb,
Berau, Kalimantan Utara
T: 0554 - 2745 292

CIREBON

Jl. Raya Ciperna No. 236, Cirebon
Kec. Talun, Kab. Cirebon
T: 0231 - 881 5302

GORONTALO

Komp. Pergudangan Telaga Biru
(Gudang No. A8 & A9),
Jl. Adam Poliyama Telaga Biru
Desa Tinelo, Kec. Telaga Biru,
Kab. Gorontalo 96181
T: 08117068334

KEDIRI

Jl. Kapten Tendean No. 26
T: 0354-28997000

KENDARI

Jl.D.I Panjaitan RT 08 RW 05,
Pergudangan 10, Gedung No.3
(Depan gedung LPMP) Kota Kendari,
Sulawesi Tenggara
T: 0401 - 3094241

JAKARTA

Springhill Office Tower Lt. 5, Unit A-H
Jl. Benyamin Sueb Ruas D7 Blok D6.
Kec. Pademangan. Jakarta Utara
T: 021 - 26051725

JAMBI

Jl. A.R Saleh No. 7
Pallmerah Lama - Jambi
T: 0741 - 57232710

JEMBER

Jl. Brawijaya No. 76 A . Kel. jubung,
kec. Sukorambi, Jember
T: 0331 - 412748

LAMPUNG

Jl. Pangeran Tirtayasa No 17 kel.
Campang Raya. Sukabumi, bandar
lampung
T: 0721 - 350686

LINGGAU

Jl. Garuda N0.588 Talang Bandung
Ujung Lubuk Linggau
T: 0733 - 321424

LOMBOK

Jl. Lingkar Selatan, Jempong Baru,
Kec. Sekarbela, Kota Mataram, Nusa
Tenggara Barat. 83361

MADIUN

Jl. Raya Madiun caruban desa Jeruk
gulung, kec balerejo kab. Madiun
RT.015/RW.003
(komplek pergudangan yabinstra)
T: 08117047207

MANADO

Jl. Arie Lasut Lingkungan II, Kel.
Kombos Timur, Kec. Singkil, Manado
T: 0431 - 8803159

MAKASSAR

Komp. Pergudangan Jujur Jaya
Blok A7. Jl. Galangan Kapal. Makasar
T: 0411 - 4666507 / 4043648 /
2858282

MEDAN

Jl. Pulau Menjangan No. 2 KIM 2
Sebelah MIEL Nusantara Pintu Biru
Medan
T: 08117091019

PALEMBANG

Jl.Tanjung Siapi-api Blok A No.15.
Pergudangan Palembang Star
T: 0711 - 421350, 4325118

PALU

Jl.Tanjung Siapi-api Blok A No.15.
Pergudangan Palembang Star
T: 0711 - 421350, 4325118

PEKANBARU

Jl. Garuda Sakti Km. 5
Komp. Pergudangan Global Mas Blok B,
No. 33 Pekanbaru. Riau 28464
T: 0761 - 8416533

PEKANBARU

Jl. Riau No. 18 samping Hotel Tampan.
Pekanbaru
T: 0761 - 40062 / 857080 / 849009

PONTIANAK

Jl. Adisucipto Km.15 karang limbung, kubu
raya, Pontianak, kalimantan Barat
T: 0561 - 6729378

PURWOKERTO

Jl. Suwatio no.9 Kel. Teluk purwokerto
Selatan, Kab. Banyumas
T: 0281 - 6512726

SAMARINDA

Jl. Tengku Umar Pergudangan Tahap 3,
Blok C No. 2, Karang Asam Ulu, Sei.Kun-
jang, Samarinda, Kalimantan Timur
T: 0541 - 276088 / 276089 / 276099

SEMARANG

Jl. Arteri Yos Sudarso (Komp.Pergudangan
Diamond Cipta Niaga A18), Semarang
T: 024 - 3511020

SERANG

Komp. Pergudangan Modern Cikande,
Jl. Modern Industri XVI Blok AG No. 7B
Cikande – Serang
T: 0254-8408520

SUKABUMI

Jl. Pelabuhan II KM.5 No. 60
(Dekat Kantor Kecamatan Lembursitu)
T: 081364682335

SURABAYA

Komp. Pergudang West Gate Tanrise Blok
B No.68, Sidoarjo
T: 031 - 8014677

TANJUNG PINANG

Jl. Kijang Lama Metro Industri Park Blok D
No.1-3 Kec.Tanjung Pinang Timur Kel.
Melayu Kota Piring Tanjung Pinang
T: 0771 - 442082

TASIKMALAYA

Jl. Raya Timur no.103 Cintaraja (samping
gedung Badan Pusat Statistik)
Kec.Singaparna , Kab. Tasikmalaya
T: 0265 -7541251 / 62904

TEGAL

Jl.Raya Suradadi KM.12
Purwohamba - Tegal (Gudang No.4)
T: 0283 - 4531377

YOGYAKARTA

Jl. Imogiri Barat KM 07 Sorogenen
Kel. Timbulharjo Kec. Sewon, Bantul
T: 08562782537

KOTAMUBAGU

pergudangan AKD
Jl. Poros trans sulawesi, kelurahan
mongkonai barat,kec kotamobagu barat.
Kotamobagu. Prov sulut.
T: 0852-4182-0034